

Verkauf ist Kundenführung mit Methodik **und Herz.**

Herzlich Willkommen!

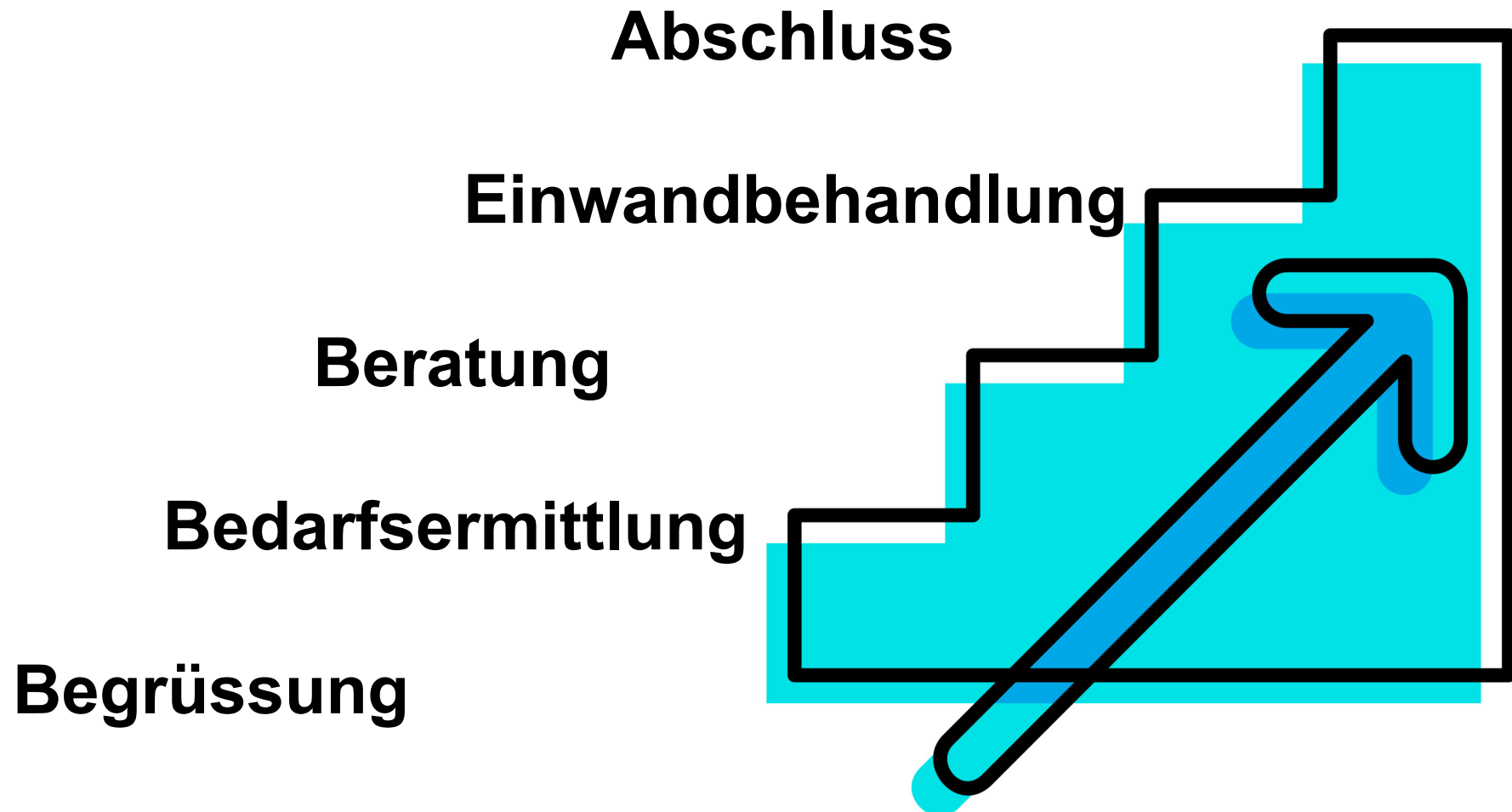


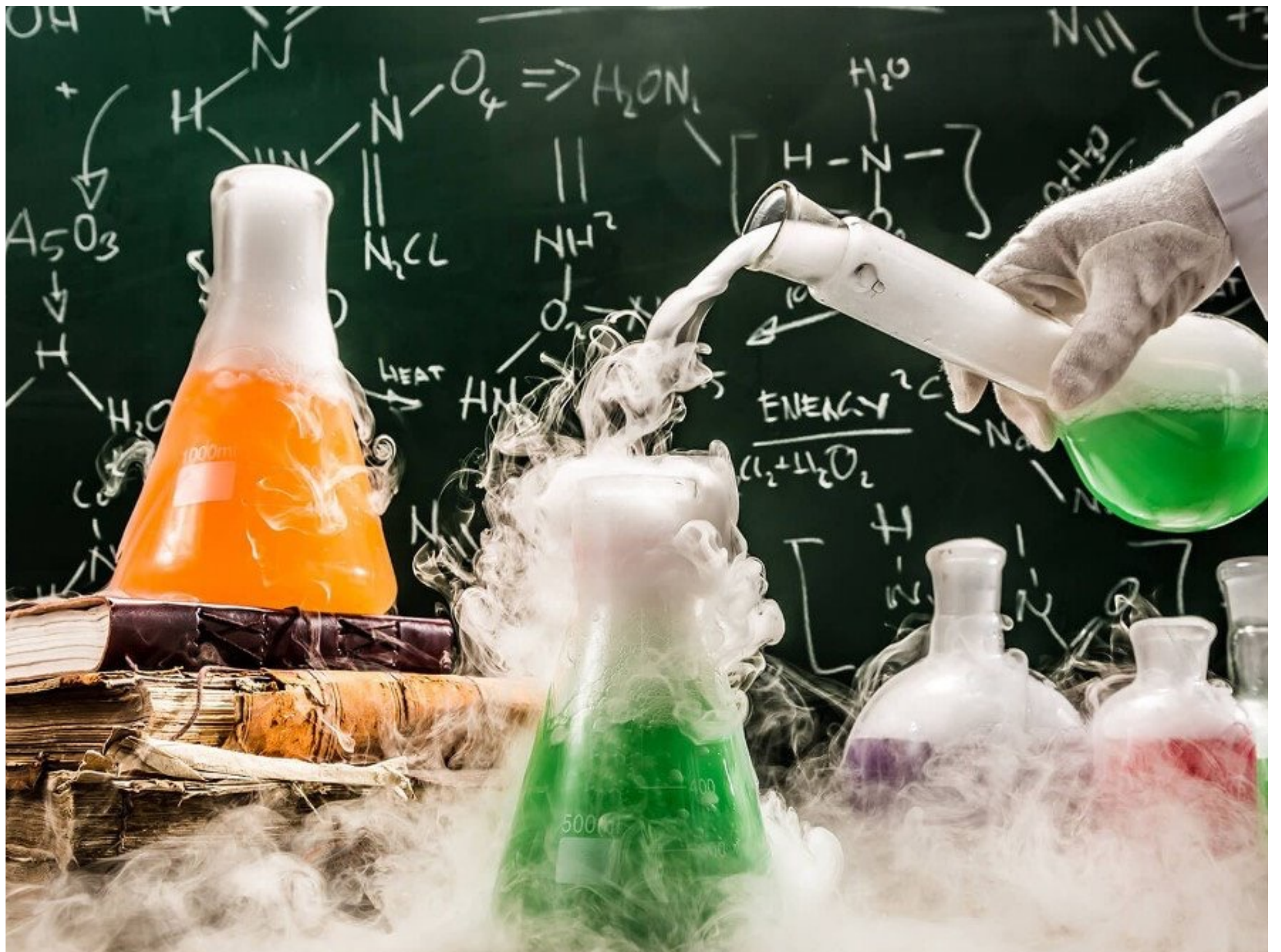
Daniel Judas
www.creogo.ch



PRICE

Verkaufen ist ein Prozess.

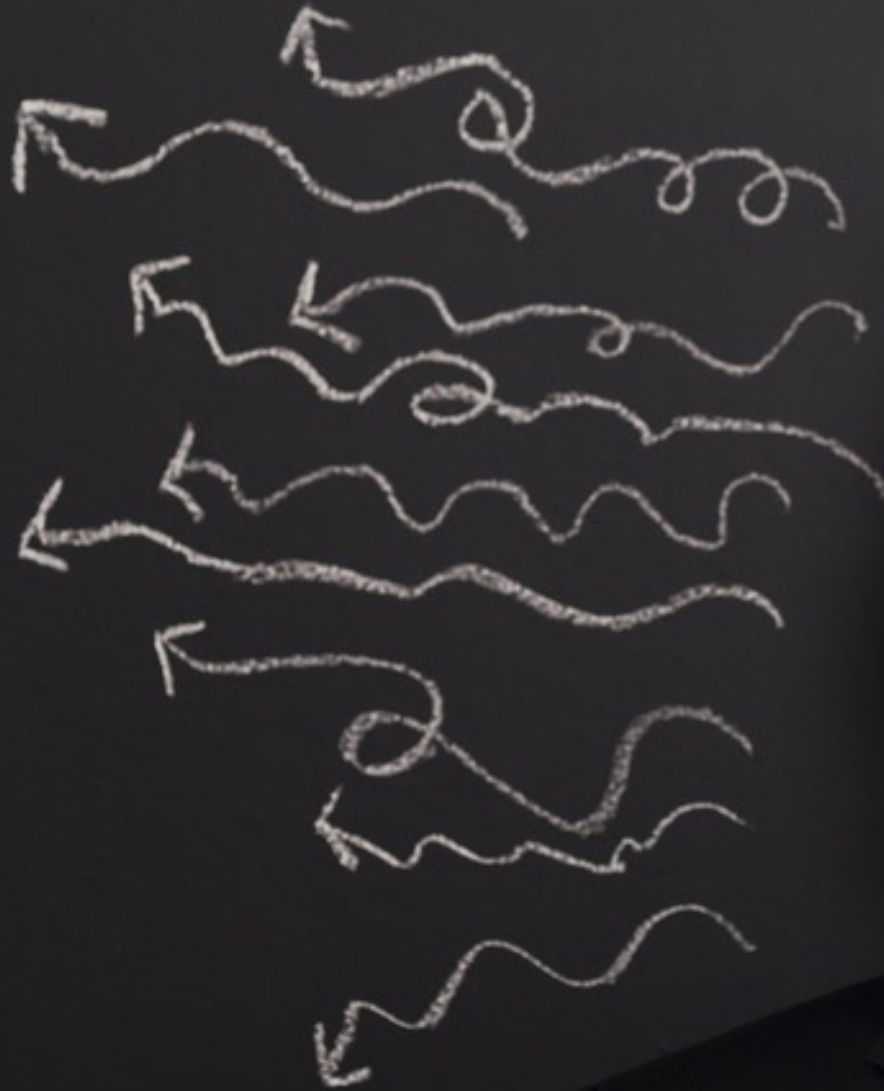




Stories schaffen Emotionen.



Stories machen Preise.



Ihre Praxis.

Wie bringen Sie in Kundengesprächen Emotionen ein, um die Kaufbereitschaft zu erhöhen und die Preissensibilität zu senken?



**Der Preiskampf ist
nicht zu gewinnen.**

**Die Herzen der
Kunden schon.**



Merci für Ihre Aufmerksamkeit!



Daniel Judas - www.creogo.ch