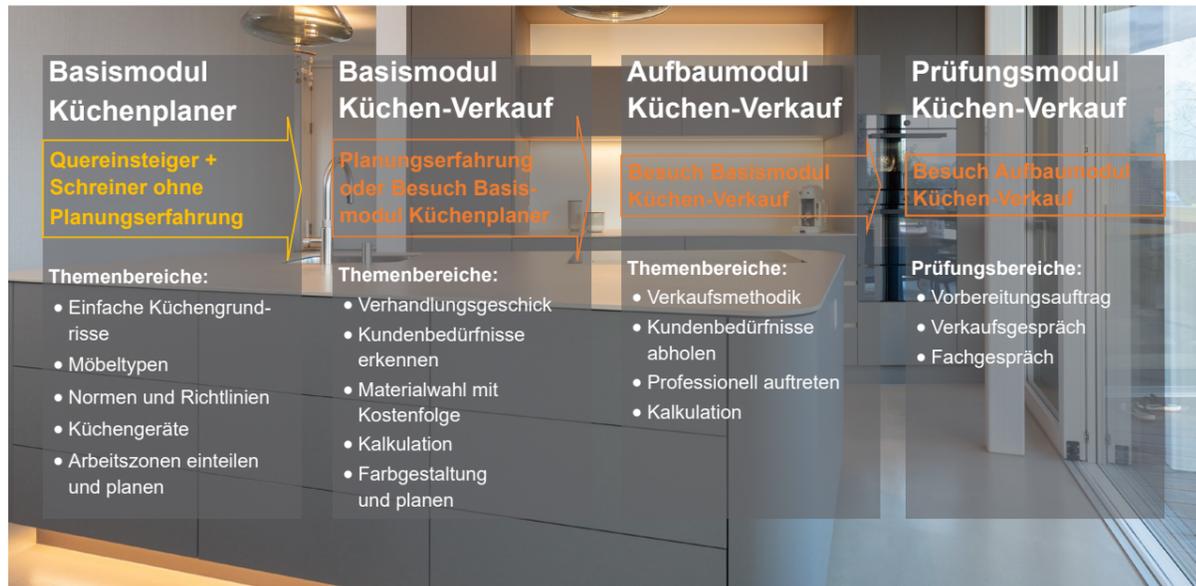


Küchen-Verkauf

NEU!

Küche Schweiz / VSSM

Der VSSM und Küche Schweiz haben gemeinsam ein Weiterbildungsangebot für die Küchenbranche, beziehungsweise den Küchenverkauf entwickelt. Durchgeführt wird der modulare Zertifikatslehrgang von der HF Bürgenstock.



Attraktive Rückvergütungsmodelle

Für Mitglieder «Küche Schweiz» und/oder «DER KREIS» gilt derselbe Preis wie für VSSM-Mitglieder. Weitere Unterstützung individuell abklären unter unterstuetzung.hfb.ch

INVESTITION	HFB/KVS-VERANSTALTUNG	MITGLIEDER KVS/VSSM	NICHTMITGLIEDER
	Kursgeld	CHF 7'950.-	CHF 8'745.-
RÜCKVERGÜTUNGEN	MAEK (FÜR VSSM-MITGLIEDER)	UNTERNEHMER	MITARBEITER
		CHF 1'905.-	CHF 1'590.-
	ZPK (Schreiner)	mit Unterstützungspflicht	ohne Unterstützungspflicht
		CHF 1'180.-	CHF 1'420.-
	Küche Schweiz + DER KREIS	je CHF 1'200.-	

Kontakt



Kursleitung: Andreas Niederberger
Telefon: 041 619 89 87
E-Mail: andreas.niederberger@hfb.ch
www.kuechen-verkauf.ch



- Neues Weiterbildungsangebot für Einsteiger und Quereinsteiger in der Küchenbranche
- Abschluss mit Verbandszertifikat
- Angebot der HFB (VSSM)

Weitere Informationen

Erfahren Sie mehr über den Zertifikatslehrgang «Küchen-Verkauf Küche Schweiz/VSSM» unter:

www.hfb.ch

Startdatum Basismodul:
23. September 2025

TRÄGER



VSSM | Verband Schweizerischer Schreinermeister und Möbelfabrikanten

BILDUNGSINSTITUT

Höhere Fachschule
BÜRGENSTOCK

UNTERTÜTZT DURCH



zpk | Zentrale Paritätische Berufskommission SCHREINERGERWERBE

Der VSSM und Küche Schweiz haben gemeinsam ein Weiterbildungsangebot für die Küchenbranche, beziehungsweise den Küchenverkauf entwickelt. Durchgeführt wird der modulare Zertifikatslehrgang von der HF Bürgenstock.

Küchen-Verkauf Basismodul



Das «Küchen-Verkauf Basismodul» ist dein Sprungbrett für eine berufliche Etablierung im Verkauf von Küchen. Innerhalb weniger Tage erlangst du ein breites Wissen zu küchen- und verkaufsrelevanten Themen.

PRAXISNUTZEN

Mit dem Wissen aus dem «Küchen-Verkauf Basismodul» verfügst du über grundlegende Kompetenzen, um im Küchen-Verkauf Fuss zu fassen. Du bist in der Lage selbstständig Kunden bei der Anschaffung einer neuen Küche zu begleiten.

THEMENSCHWERPUNKTE

- Verhandlungsgeschick
- Kundenbedürfnisse erkennen
- Materialwahl mit Kostenfolgen
- Kalkulation
- Farbgestaltung
- Korrespondenz

Küchen-Verkauf Prüfungsmodul



Mit dem Prüfungsmodul schliesst du die Ausbildung «Küchen-Verkauf» ab. Du erarbeitest einen Vorbereitungsauftrag und führst ein Verkaufsgespräch mit unseren Experten. Danach stellst du deine Fachkompetenz in einem Fachgespräch unter Beweis.

PRAXISNUTZEN

Mit dem Vorbereitungsauftrag und dem Verkaufsgespräch zeigst du, dass du in der Lage bist, ein selbst gewähltes Verkaufsthema eigenständig anzugehen, dieses auf die konkreten Bedürfnisse anzupassen und entsprechende Lösungen zu erarbeiten. Das Zertifikat bestätigt deine erworbene Kompetenz gegenüber Unternehmen, Partnern und der Kundschaft.

THEMENSCHWERPUNKTE

- Zielgerichtetes Verhandlungsgeschick
- Verkaufsmethodik
- Kalkulation
- Kundenbedürfnisse abholen
- Professionelles Auftreten
- Gesamtheitliches Auftreten
- Farbgestaltung

Küchen-Verkauf Aufbaumodul



Im Aufbaumodul vertiefst du das Wissen vom Basismodul. Unsere Spezialisten vermitteln dir das Verkaufswissen für Küchen. Dadurch wirst du zum Profi-Verkäufer für individuelle und anspruchsvolle Küchenprojekte.

PRAXISNUTZEN

Du bist in der Lage, bei komplexen Anforderungen selbstständig die Kundschaft mit passenden Lösungen zu überzeugen. Dank deinen Kompetenzen im Bereich Verkauf führst du Kunden zielführend zum Vertragsabschluss. Ausserdem wirst du im Seminar auf die Zertifikatsprüfung vorbereitet.

THEMENSCHWERPUNKTE

- Verkaufsmethodik
- Kundenbedürfnisse abholen
- Professionell auftreten
- Kalkulation

Küchen-Verkauf Kombibuchung



Die Kombibuchung beinhaltet die zwei Module Basis- und Aufbaumodul. Melde dich mit nur einer Anmeldung direkt für diese zwei Module an.

PRAXISNUTZEN

Basismodul:

Mit dem Wissen aus dem Basismodul verfügst du über grundlegende Kompetenzen, um im Küchen-Verkauf Fuss zu fassen. Du bist in der Lage selbstständig Kunden bei der Anschaffung einer neuen Küche zu begleiten.

Aufbaumodul:

Du bist in der Lage, bei komplexen Anforderungen selbstständig die Kundschaft mit passenden Lösungen zu überzeugen. Dank deinen Kompetenzen im Bereich Verkauf führst du Kunden zielführend zum Vertragsabschluss. Ausserdem wirst du im Seminar auf die Zertifikatsprüfung vorbereitet.